



„Machen Sie sich und Ihre Präsentation zur Sensation!“

PRESENSATION®-COACHING



Moesslang Personality-Coaching™ und Moesslang Performance-Coaching™

Das Einzel-Training für gewinnende Wirkung

Sie können es sich nicht erlauben, dass Ihre Präsentation schief geht? Sie sind sich nicht sicher, wie Sie auf der Bühne wirken? Sie wollen ein wichtiges Verhandlungsgespräch, Interview oder Bewerbungsgespräch **optimal vorbereiten**? Sie sind nervös und haben Lampenfieber? Sie erzielen nicht das richtige Ergebnis?

Ich stelle Ihnen Methoden zur Verfügung, **Ihre Ressourcen** optimal zu nutzen und spezifische Lösungswege zu entdecken. Durch die gezielte Förderung Ihrer persönlichen Eigenschaften und durch das Überwinden eigener Grenzen werden alte Prozesse aufgebrochen und so **neue Handlungsalternativen** geschaffen.

Wer kommuniziert, entscheidet über seine **Wirkung. Mit Persönlichkeit. Mit Erfolg.**



1. Moesslang Personality-Coaching™

Das **Moesslang Personality-Coaching™** ist ein **persönlichkeitsbezogenes PreSensation®**-Coaching. Es geht gezielt darum, Ihre Schwächen zu schwächen und Ihre **Stärken zu stärken**. Lampenfieber wird reduziert, Hemmungen abgebaut, Gewohnheiten gewandelt, die nonverbale Kommunikation optimiert. Sie bekommen **persönliches Feedback** und ich helfe Ihnen, Ihre Wirkung zu verbessern. Darüber hinaus wird jeder für Sie relevante Teil einzeln und als Ganzes betrachtet und mit Übungen und Interventionen optimiert. Auf Wunsch **mit Video-Aufzeichnung**.



Lampenfieber

Besonderer Schwerpunkt kann auf das **Reduzieren von Lampenfieber**, Nervosität, Bühnen- und Auftrittsangst gelegt werden!

Fallbeispiel

Sie merken, dass mehr in Ihnen steckt. Doch bei einem bedeutsamen Gespräch oder vor einer Gruppe nutzen Sie nicht ihr Potential. Schließlich ist noch kein Meister vom Himmel gefallen. Sei es, dass Sie durch Hemmungen blockiert sind, sei es, dass Sie einfach professionelle Hilfe und Tipps benötigen. Michael Moesslang erarbeitet mit Ihnen **Ihren persönlichen Weg** zu einem lebendigen, gewinnenden und überzeugenden Auftritt. Sie erhalten Feedback und Anregungen zu allen Aspekten Ihrer **Körpersprache, Stimme, Rhetorik und Wirkung**. Gemeinsam üben wir Ihren persönlichen Stil ein, wie Sie künftig Ihre Auftritte gestalten. **Im Mittelpunkt stehen Sie und Ihre Wirkung**, Techniken, wie Sie die Menschen besser erreichen und überzeugen und wie Sie empathisch und fesselnd sprechen.



2. Moesslang Performance-Coaching™

Das **Moesslang Performance-Coaching™** ist ein **situationsbezogenes PreSensation®-Coaching**. Michael Moesslang bereitet Sie gezielt auf eine konkrete Auftrittssituation vor, von der Entwicklung bis hin zu einer „Generalprobe“ Ihrer Performance. Sie bringen Ihre Präsentation oder Rede mit und wir entwickeln gemeinsam einen optimalen Auftritt daraus.

Präsentationen werden empfunden als ...



Schluss mit Langeweile! Auch Sie können eine Performance zeigen, an die sich Ihre Teilnehmer lange erinnern und die die Wirkung erzielt, die Sie erreichen wollen. Entwickeln Sie mit mir den wirkungsvollen Aufbau sowie die **Körpersprache und Stimme der Profis!**



Planung

Die **Generalprobe** für Ihre Präsentation mit professionellem Feedback sollte erfahrungsgemäss mindestens 3 Tage vor dem Termin statt finden.

Fallbeispiel

Sie stehen vor einer bedeutenden Präsentation oder Rede? Sie brauchen **Hilfe und Feedback**? Beim Moesslang Performance-Coaching™ steht Ihr Vortrag im Zentrum: Wir beginnen auf Wunsch bereits in der Vorbereitung, feilen am **Eisbrecher**, an der **Dramaturgie** und an den **Emotionen**. Inhaltlich komplizierte Passagen gestalten wir verständlich. Michael Moesslang berät Sie gerne auch bei der visuellen Umsetzung, schliesslich liegen seine Wurzeln im Werbe-Design. Oder brauchen Sie noch kreative Ideen zum Rahmen Ihrer Veranstaltung? Danach arbeiten wir gezielt an **Ihrer Performance**, also daran, den Vortrag auch spannend, humorvoll, emotional und lebendig vorzutragen. Der letzte Schritt ist die **Generalprobe**, gegebenenfalls mit allen Beteiligten. Sie wählen, in welcher Phase Sie Unterstützung brauchen — **damit Ihre Präsentation ein Erfolg wird!**

Informationen

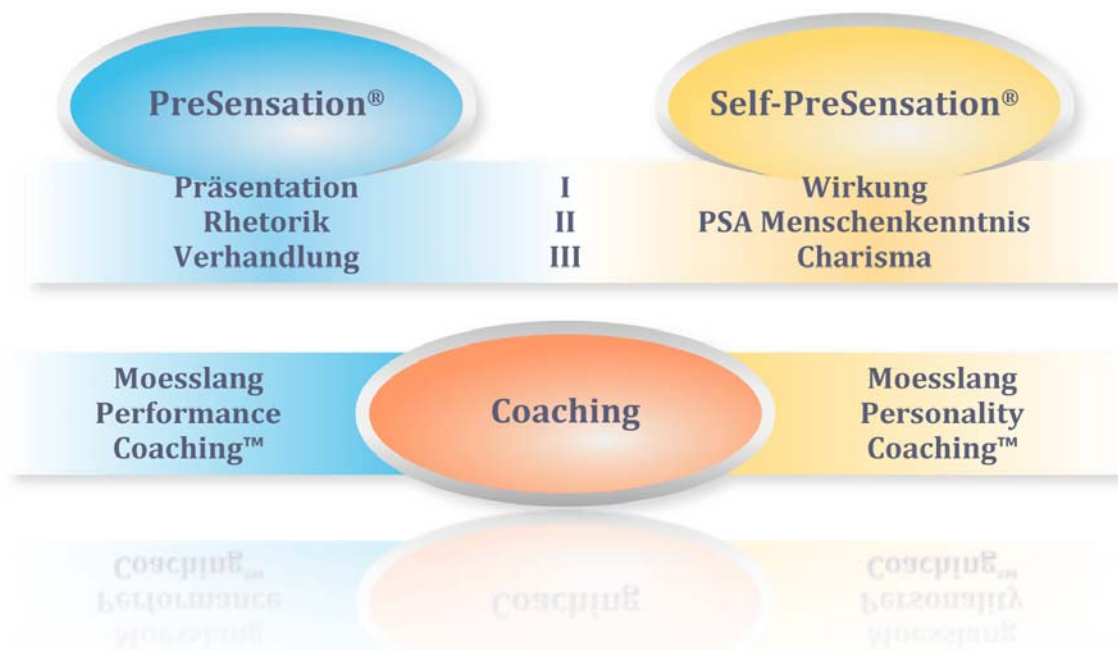
- ▶ Sprache deutsch, englisch oder hybrid (Coaching-Sprache deutsch, Vortragsübungen englisch)
- ▶ Video-Aufzeichnung auf Wunsch. Gestellt wird eine DVD (inbegriffen)
- ▶ Umfang einer Coaching-Sitzung in der Regel halber (3,5–5 h) oder ganzer Tag (6,5–9 h), Anzahl der Sitzungen nach Bedarf und Absprache
- ▶ Umfang einer Präsentations-Begleitung nach Absprache. Bitte binden Sie ein Coaching frühzeitig – bereits in der Konzeptionsphase – ein

Wirkung und Auftreten

Wenn auch Sie das Auftreten und die Wirkung Ihrer Mitarbeiter und Führungskräfte nachhaltig verbessern wollen, dann buchen Sie jetzt **Michael Moesslang** für Ihr Unternehmen.

PreSensation® & Self-PreSensation® wurden von Michael Moesslang entwickelt, um Mitarbeiter, Führungskräfte, Dienstleistungen, Produkte und Unternehmen optimal zu repräsentieren.

Angebots-Übersicht



PRESENSATION®-WIRKUNGS-CHECK



Die Analyse Ihrer Außenwirkung

Die Einzel-Analyse Ihres Auftretens

Sie erfahren eine objektive Einschätzung Ihrer persönlichen Wirkung

- ▶ Wie wirken Sie mit **Körpersprache und Stimme**?
- ▶ Wie **interessant und verständlich** drücken Sie sich aus?
- ▶ Wie nehmen Andere Ihre **Ausstrahlung, Präsenz und Authentizität** wahr?

Sie stehen vor Publikum, treten einem Entscheider gegenüber oder wollen Ihre Ziele bei Kollegen durchsetzen? Ihre Wirkung hat größeren Anteil am Erfolg als Ihre Argumente! Doch **wie wirken Sie?** Wir bekommen leider selten eine **ehrliche und offene Rückmeldung**. Hierzu hat Michael Moesslang den Wirkungs-Check entwickelt. Als Ergebnis bekommen Sie eine Rückmeldung, Empfehlungen und Ihr **persönliches Wirkungs-Profil**.

Nutzen sie die Möglichkeiten der Profis und vereinbaren Sie einen Termin für Ihren individuellen Wirkungs-Check per Telefon +49-89-75 99 92-33 oder per per [Mail](#).

PRESENSATION®-PSA-CHECK



Die Analyse Ihrer Persönlichkeitsstruktur

Sie erfahren eine objektive und auf wissenschaftlichen Erkenntnissen basierende Einschätzung Ihrer **persönlichen Wirkung, Denk- und Handlungsweise** sowie Ihres Potentials.

- ▶ Wie wirken Sie auf Andere aufgrund Ihrer **Persönlichkeitsstruktur**?
- ▶ Was sind Ihre individuellen angeborenen und geprägten **Persönlichkeitsmerkmale**?
- ▶ Wie können Sie Ihre **Stärken nutzen** und Schwächen reduzieren?

Jeder Mensch hat gewisse Denkstrukturen, Eigenschaften und Merkmale durch seine **genetischen und frühkindlich geprägten Anlagen** mitbekommen. **Wertneutral** werden diese analysiert und zeigen Ihnen so auf, warum Sie so sind, wie Sie sind und warum Sie manche andere verstehen können, andere wiederum nicht. Hierzu setzt Michael Moesslang die von Siegfried Gsell entwickelte **Persönlichkeitsstruktur-Analyse PSA** ein und bietet Ihnen diesen inklusive telefonischer Beratung an. Als Ergebnis bekommen Sie eine Auswertung Ihrer **persönlichen Struktur**.

Nutzen sie die Möglichkeiten der Profis und vereinbaren Sie einen Termin für Ihren individuellen PSA-Check per Telefon +49-89-75 99 92-33 oder per [Mail](#).

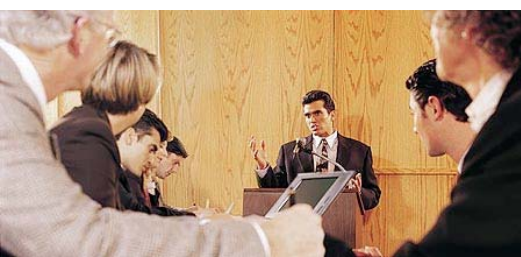
PreSensation® fördert Ihren Erfolg

Self-PreSensation® und **PreSensation®** wurden von Michael Moesslang entwickelt, um drei Dinge zu erreichen:

- ▶ Professionelle Authentizität
- ▶ Lebendiges, begeisterndes Auftreten
- ▶ Erfolgreiche, gewinnende Kommunikation

Das haben Sie als Teilnehmer davon

Zu **85 % entscheidet Persönlichkeit** über Erfolg, lediglich 15 % machen fachliche Qualitäten aus. Nicht Inhalte überzeugen, nur Sie sind für Ihren Erfolg verantwortlich. Kennen Sie Menschen, deren **Funke der Begeisterung** einfach bei jedem überspringt? Das können Sie trainieren!



Menschen wirken glaubwürdig, vertrauenswürdig und überzeugend, wenn sie es verstehen, **wirkungsvoll zu kommunizieren**.

Ihnen wird gerne zugehört, ihr Wort hat Gewicht **und der Erfolg stellt sich ein**. Es gelingt ihnen mit Leichtigkeit, andere für sich und ihre Ziele zu gewinnen. Es kommt darauf an, dass Sie die **Ergebnisse erzielen**, die Sie Ihren Zielen näher bringen!

Es gibt keine langweiligen Inhalte — ein Mensch mit **überzeugender Wirkung** fesselt mit jedem Thema seine Gesprächspartner und Zuhörer.

Gewinnen Sie die Menschen für Ihren Erfolg!

Das haben Sie als Unternehmen davon

Mit Persönlichkeit und Wirkung zu kommunizieren ist **die Schlüsselqualifikation für Führungskräfte und Manager**. Wer durch persönliche Wirkung überzeugt, repräsentiert Ihr Unternehmen Image-fördernd. Auftreten und Präsentations-Stil sind bedeutende und oft **unterschätzte Bestandteile der Corporate Identity**. Die persönliche Wirkung von Mitarbeitern entscheidet oft über den Erfolg von Projekten, Akquise, Aufträgen, Wettbewerbspräsentationen, Verhandlungen oder Personalwahl. Unternehmen sichern sich große Vorteile, wenn ihre Mitarbeiter **hohe kommunikative Fähigkeiten** und eine **positive Wirkung** haben.



Vorteile

Vorträge und Seminare zu **Self-PreSensation®** und **PreSensation®** bieten vielfältige Nutzen:

- ▶ **Sich präsentieren** in Meetings, im Team, in der Führung, beim Kunden oder auf der Bühne
- ▶ **Das Unternehmen** und seine Leistungen und Produkte präsentieren
- ▶ Mit komplexen Themen **überzeugen** im Verkaufsgespräch, bei Fachpräsentationen, bei Vorträgen
- ▶ **Öffentlich auftreten** wie z. B. bei Pressekonferenzen, Interviews, Podiumsdiskussionen, Talk-Shows
- ▶ Zu Kunden und Partnern ein **Beziehungs- und Vertrauensverhältnis** aufbauen

Ihr Referent und Trainer

Michael Moesslang, Dipl. Kommunikationswirt BAW, 5 Sterne Redner, Top 100 Excellence Trainer, Coach und Autor, ist der Experte für **PreSensation®**. Seine mitreissenden Keynote-Vorträge und Seminare zu den Themen Präsentation und Rhetorik, sowie persönliche Wirkung und Körpersprache motivieren, seine gelebte und stimmige **professionelle Authentizität** überzeugt.



Seine Überzeugung ist, dass jeder einzelne durch die eigene **persönliche Wirkung und Selbstsicherheit** im Auftreten zum positiven Botschafter für sein Unternehmen wird. Als Experte seines Faches bezieht er aktuelle Erkenntnisse aus Psychologie und Verhaltenswissenschaften ein und schafft dadurch nachhaltigen Nutzen. Michael Moesslang aktivierte als Vortragsredner und Lehrbeauftragter – z. B. St. Galler Business School – bereits Zuhörer in über 1.000 **Vorträgen und Präsentationen**. Referenzen und Stimmen finden Sie im [Internet](#).

Kurzvita

Seit 2000	Speaker, Trainer und Coach
Seit 1990	Dozent
1986–2003	Kommunikations-Designer und Kommunikations-Berater, Inhaber einer Werbeagentur
1982–1989	Studium Kommunikations-Designer und Kommunikationswirt
1982	Abitur
9. 12. 1961	geboren in Rosenheim

Der Unterschied, der den Unterschied macht

Dreizehn **gute Gründe**, warum Seminare von und mit Michael Moesslang anders sind:

- ▶ **Experte:** Mit Michael Moesslang erleben Sie den Experten zu **PreSensation®**
- ▶ **Wirkung:** Statt überholter Lehrmeinung zählt nur die wahre Kraft der Überzeugung
- ▶ **Konzentration:** Im Mittelpunkt steht die Persönlichkeit des Teilnehmers, nicht Techniken
- ▶ **Getestet:** Michael Moesslang hat in über 1 000 eigenen Vorträgen jede Empfehlung selbst überprüft
- ▶ **Erfahrung:** Michael Moesslang hat 20 Jahre Praxis als Inhaber einer Werbeagentur und 20 als Dozent und Trainer
- ▶ **Authentizität:** Michael Moesslang lebt vor was er lehrt
- ▶ **Evolution:** Nur durch kontinuierliche Entwicklung kann das hohe Niveau gehalten werden
- ▶ **Klarheit:** Das Feedback ist geprägt von Offenheit und Fairness
- ▶ **Board-Quality:** Offener und gleichberechtigter Umgang mit Vorständen und Geschäftsleitung
- ▶ **Wertschätzung:** Michael Moesslangs Seminarstil ist geprägt von Achtung und Aufrichtigkeit
- ▶ **Aktuell:** Das Ohr an internationalen Märkten auf der Suche nach neuen Trends und Ideen
- ▶ **Progress:** Michael Moesslang investiert ständig in eigene Weiterbildung
- ▶ **Bedürfnisse:** Mit einem riesigen Fundus wirkungsvoller Übungen und umfassendem Know-how geht Michael Moesslang gezielt und flexibel auf das Niveau und die Wünsche der Teilnehmer ein

 **Vorträge**

Das Vortrags-Angebot mit Michael Moesslang auf deutsch und englisch

- ▶ **Juwel statt Kiesel**
So werden Sie zum Juwel, professionell authentisch
- ▶ **Professionelle Authentizität**
Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind
- ▶ **Self-PreSensation®**
Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen!
- ▶ **Besser wirken — mehr erreichen**
Wie Sie mit dem Besten Ihrer Persönlichkeit gewinnend überzeugen
- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren!
- ▶ **PreSensation® enhanced**
Der nächste Schritt: gewinnend präsentieren!

 **Seminare**

Das Trainings-Angebot mit Michael Moesslang auf deutsch, englisch und hybrid

- ▶ **PreSensation® 1**
Schluss mit Langeweile – endlich überzeugend präsentieren!
- ▶ **PreSensation® 2**
Schluss mit Labern – endlich begeisternd reden!
- ▶ **PreSensation® 3**
Interessen statt Positionen – Lösungen statt Druck
- ▶ **Self-PreSensation® 1**
Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen!
- ▶ **Self-PreSensation® 2**
Mit Charisma und Charakter überzeugend auftreten und begeistern
- ▶ **Self-PreSensation® PSA**
Menschen „lesen“, verstehen und gewinnen

Fordern Sie bitte ausführliche Informationen zu den Seminaren und Programmen an: [Mail](#)



Professionelle Authentizität

Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind
304 Seiten, 17 x 24 cm, brosch.,
29,95 €
ISBN 978-3-8349-2022-5



Besser präsentieren - mehr erreichen

64 Seiten, 6,95 Euro
ISBN 978-3837041279

Besser wirken - mehr erreichen

64 Seiten, 4,95 Euro
ISBN 3-8334-5099-1

Referenzen & Presse

Die Frage nach der persönlichen Wirkung stellt sich für alle, die mit Kunden umgehen. Und die Tipps und Tricks, die Trainer wie Michael Moesslang in ihren Vorträgen weitergeben, eignen sich nicht nur für den Vortrag vor Apothekenkunden sondern auch für den „Auftritt“ in der Offizin.

Apotheke und Marketing 06/06

Wir möchten uns hiermit für Ihren Vortrag ... im Rahmen des Burger King EMEA Supply Chain Management Team Meetings bedanken. ... 2 Stunden nützliche Tipps mit auf den Weg gegeben. Insgesamt war die Resonanz auf Ihren lebendigen Vortrag bei allen Teammitgliedern, trotz der kulturellen Vielfalt, einstimmig sehr positiv. Gerne empfehlen wir Ihre Vorträge und Seminare sowohl Burger King intern wie auch extern weiter.

ppa. Rüdiger Hartmann, Burger King

Vielen Dank für den interessanten und im positiven und aktiven Sinne nachdenklich machenden Vortrag am 30. Mai 2007. Viele der von Ihnen vorgetragenen Punkte und Merkmale der persönlichen Wirkung sind einem eigentlich bekannt und irgendwie geläufig. Aber handelt man selbst immer danach? Ja, nein, na ja, vielleicht manchmal, oder doch eigentlich fast immer, oder? Während Ihres Vortrages fühlte ich mich hin und wieder dabei „erwischt“, dass ich es doch eigentlich besser weiß – aber nicht danach handle. Hier gilt es also, daran zu arbeiten.

Norbert Jothann

Mich hat die Klarheit beeindruckt, mit der Michael Moesslang sein Konzept für den unternehmerischen Alltag dargestellt hat. Seine persönliche Ausstrahlung und die professionelle Vortrags-

weise (ohne technischen Schnickschnack) sind überzeugend, und Nachfragen treffen auf hilfreiche Antworten.

Wolfgang Fänderl, CaP Center for Applied Policy Research

Ein Thema lässt mich nicht mehr los! Drei Tage Kurs „Persönliche Wirkung“ haben ausgereicht, meinen Blick zu richten auf die wesentlichen Dinge im Leben: auf meine Umwelt, meine Mitmenschen und auch auf mich selbst. Michael Moesslang hat es verstanden, von der ersten bis zur letzten Minute, seine Zuhörer zu begeistern – mit Engagement, mit Leidenschaft. Ein Vollprofi vom Scheitel bis zur Sohle! Seine Tipps und Tricks, seine plastischen Darbietungen sind praktische Lebenshilfe und berufliche Weiterbildung in einem, Gruppentherapie und Selbstmanagement vom Feinsten. Seine Kurse sollten zum Pflichtprogramm gehören – für jeden – der mit Menschen zu tun hat!

Bernd Czerniec, Siemens Enterprise Communications

