



„Machen Sie sich und Ihre Präsentation zur Sensation!“

SEMINARANGEBOT

PreSensation® und Self-PreSensation®



Die Profi-Seminare (inhouse)

Das Ziel aller **PreSensation®** und **Self-PreSensation®** Seminare mit Michael Moesslang ist die Fähigkeit, **Auftreten und Kommunikation** bewusster und gezielt einsetzen zu können und somit eine **Steigerung der persönlichen Wirkung** auf andere zu erreichen. So kann der Teilnehmer letztlich seine **Ziele besser erreichen** und seinen **Erfolg steigern** und somit das **Unternehmen besser vertreten**.





„Machen Sie sich und Ihre Präsentation zur Sensation!“

SEMINARANGEBOT

PreSensation® und Self-PreSensation®



Moesslang Performance-Seminare™

PreSensation® 1

Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren!

Das Seminar der Spitzenklasse für begeisternde Präsentationen Ihres Unternehmens.

PreSensation® 2

Schluss mit Labern: endlich begeisternd reden!

Das Profi-Seminar für erfolgreiche Rhetorik in Vortrag, Verhandlung und Interview.

PreSensation® 3

Interessen statt Positionen – Lösungen statt Druck

Das Seminar für Verhandler, die nicht nur gewinnen wollen, sondern langfristig den Partner zufrieden stellen wollen.



Self-PreSensation® 1

Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen

Das Seminar für gewinnende Persönlichkeit in jeder Situation: souverän und sicher beruflich kommunizieren.

Self-PreSensation® 2

Mit Charisma und Charakter überzeugend auftreten und begeistern

Das Seminar für charismatische Persönlichkeit in jeder Situation: Akzeptanz statt Druck.

Self-PreSensation® PSA

Persönlichkeitsstruktur – Menschen „lesen“, verstehen und gewinnen

Das Seminar für Menschen, die ihre natürliche Persönlichkeitsstruktur und die der Anderen verstehen und nutzen wollen.

PreSensation® 1

Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren!

Schluss mit langweiligen Präsentationen, die wirkungslos und oft ergebnislos sind! Jeder Auftritt eines Mitarbeiters oder einer Führungskraft beeinflusst Image und Erfolg Ihres Unternehmens! **PreSensation® by Michael Moesslang** ist Ihr Seminar für lebendige, spannende und zielführende Kommunikation, Präsentationen und Vorträge. Nicht die Technik sondern **der Mensch** ist entscheidend.

Die meisten **Präsentationen** gelten als langweilig oder gar einschläfernd. Können Sie sich vorstellen, welchen Schaden das für Ihr Unternehmen bedeutet? Mitarbeiter, die zu viel Zeit vergeuden, Kunden, die nicht überzeugt werden, Aufträge die verloren gehen! Die Menschen zu gewinnen ist **eine der Schlüsselkompetenzen** moderner Führungspersönlichkeiten.



Präsentationen entscheiden über den **Erfolg von Projekten, Aufträgen und Unternehmen**. Es geht um Ihre Zeit und Ihr Budget. Zuhörer zu überzeugen und zu begeistern,

erfordert ein professionelles **Auftreten, Authentizität und Ausstrahlung**.

Ihr Nutzen

- ▶ Wie Sie mit Ausstrahlung und **souveräner Präsentation** begeistern
- ▶ Wie Sie **inspirierende Präsentationen** wirkungsvoll vorbereiten und aufbauen
- ▶ Wie Sie mit gelungenen **Visualisierungen und Emotionen** Ihre Teilnehmer überzeugen
- ▶ **Erkennen Ihrer eigenen Wirkung** und Ihres Fremdbildes (Feedback)
- ▶ Authentische und **selbstbewusste Körpersprache** für überzeugende Wirkung
- ▶ **Zielführende und erfolgreichere** Präsentationen und Vorträge
- ▶ **Positive Ausstrahlung** und Wirkung werden auf das Unternehmen übertragen

Michael Moesslang zeigt Ihnen und Ihren Kollegen, wie Sie **bessere Auftritte** erreichen und mehr Gewinn erzielen.

Wer präsentiert, entscheidet über seine **Wirkung. Mit Persönlichkeit. Mit Erfolg.**

PreSensation® 2

Schluss mit Labern: endlich begeistert redend!

Argumente alleine reichen nicht! Erst das Spiel mit Worten, Emotionen, Stories und Persönlichkeit überzeugt. Die rhetorische und persönliche Wirkung entscheidet über Image und Erfolg Ihres Unternehmens! **PreSensation® by Michael Moesslang** ist Ihr Seminar für lebendige, spannende und ziel-führende Gespräche, Vorträge und Auftritte. Nicht Argumente sondern **der Mensch** ist entscheidend.

Michael Moesslang zeigt Ihnen und Ihren Kollegen, wie Sie **bessere Auftritte** erreichen und mehr Gewinn erzielen.

Reden, Präsentationen, Verhandlungen, Krisen- oder Mitarbeitergespräche, Interviews: Kommunikation wird entscheidend bestimmt durch Ihre **Rhetorik** sowie Ihre persönliche Wirkung. Überzeugendes Sprechen und Verhandeln entscheidet so über Erfolg. Um Menschen zu überzeugen und zu führen, brauchen Sie professionelle Techniken, ein souveränes Auftreten und Ausstrahlung. Für jede **Führungspersönlichkeit** ist Rhetorik eine der – wenn nicht die – **Schlüsselkompetenz!** Nur wenn Sie es schaffen, Menschen rational und emotional zu erreichen, erzielen Sie gewünschte Erfolge.

Durch die souveräne Wirkung und einen spannenden und **überzeugenden Auftritt** des Redners oder Verhandlers schaffen Sie **Wirkung und Überzeugungskraft**. Auch routinierte Redner können ihre Wirkung steigern und so das Unternehmen nach innen und außen optimal vertreten. Sie stecken viel Geld in Ihr Corporate Design und Ihr Marketing – Jeder Auftritt ist Ausdruck der **Corporate Identity** direkt gegenüber dem Menschen.

Ihr Nutzen

- ▶ Wie Sie mit Wortgewandtheit und **souveränem Auftreten** begeistern
- ▶ Wie Sie mit Wirk-Rhetorik **zielführende und erfolgreiche Reden** aufbauen und vortragen
- ▶ Wie Sie **Emotionen gezielt einsetzen**, um Ihre Gesprächspartner zu erreichen und überzeugen
- ▶ **Erkennen Ihrer eigenen Wirkung** und Ihres Fremdbildes (Feedback)
- ▶ Wie Sie in Gesprächen, Verhandlungen und Interviews **überzeugend kommunizieren**
- ▶ Authentische und **selbstbewusste Körpersprache** auch in heiklen Situationen
- ▶ **Positives Auftreten** und Kommunizieren werden auf das Unternehmen übertragen



Abdul Arissal

PreSensation® 3

Interessen statt Positionen – Lösungen statt Druck

Harte Verhandlungen gehören zum Alltag. Doch harte Verhandlungen zu gewinnen, bedeutet auch, dass es einen Verlierer gibt. Hartes Verhandeln kann die **beste Kundenbeziehung** gefährden. Doch es gibt Methoden, **die eigenen Interessen** durchzusetzen und trotzdem eine **vertrauensvolle Atmosphäre** zu wahren. Mit dem Harvard-Konzept und weiteren Techniken können Sie **das berühmte Win-Win** schaffen.



Eine souveräne Wirkung und ein spannendes und überzeugendes Auftreten in Kombination mit der richtigen **Strategie und Technik** machen Sie unschlagbar!

Ihr Nutzen

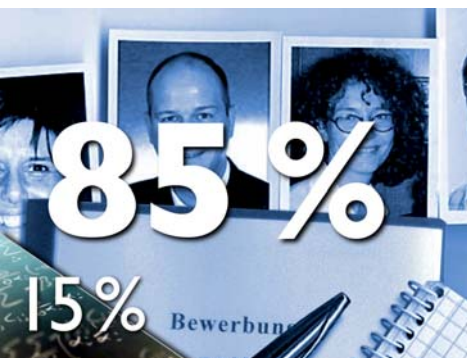
- ▶ Wie Sie mit dem Harvard-Konzept **Ihre Interessen vertreten** und dabei Win-Win erzielen
- ▶ Wie Sie Ihr **souveränes Auftreten** geschickt einsetzen
- ▶ Wie Sie Positionen von Interessen unterscheiden und **selbst harte Standpunkte knacken**
- ▶ Wie Sie **Emotionen gezielt einsetzen** um Ihre Gesprächspartner zu erreichen und überzeugen
- ▶ **Erkennen Ihrer Wirkung** und Ihres Fremdbildes
- ▶ Wie Sie in **kniffligen Verhandlungen** gewinnen und trotzdem die Beziehung festigen
- ▶ Authentische und **selbstbewusste Körpersprache** auch in heiklen Situationen
- ▶ **Positives Auftreten** und Verhandeln werden auf das Unternehmens-Image übertragen

Self-PreSensation® 1

Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen

Top-Fachkräfte mit hoher Kompetenz, die es nicht schaffen, diese in Karriere umzusetzen. Experten, die Ihr Wissen introvertiert und langweilig vermitteln. Können Sie sich vorstellen, welchen Schaden das für **Ihr Unternehmen** bedeutet? Sich selbst wirkungsvoll zu präsentieren ist **eine der Schlüsselkompetenzen** moderner Fach- und Führungskräfte.

Auftreten und Wirkung entscheiden über den Erfolg, es geht um **Vertrauen, Glaubwürdigkeit und Kompetenz**. Jeder Mitarbeiter, jede Führungskraft



Bei Personalentscheidungen zählt zu 85 Prozent die Persönlichkeit, nur zu 15 die Fachkompetenz.

repräsentiert Ihr Unternehmen nach außen und beeinflusst so maßgeblich **das Image Ihres Unternehmens**.

Können alleine ist kein **Garant für Erfolg**. Nur wer selbstbewusst und kompetent wirkt, sich verkaufen kann und überzeugend kommuniziert, wird

vorwärts kommen. **Self-PreSensation® by Michael Moesslang** ist Ihr Seminar für lebendige, spannende und zielführende Kommunikation, mehr Überzeugungskraft sowie sympathische Außenwirkung. Nicht Fachkompetenz, Argumente oder Marketing, sondern **der Mensch** ist entscheidend.

Ihr Nutzen

- ▶ Sicheres und **selbstbewusstes Wirken** unter Nutzung Ihres vollen Persönlichkeitspotentials
- ▶ Authentische Körpersprache, Gestik und Mimik für **überzeugende Wirkung**
- ▶ **Erkennen Ihrer eigenen Wirkung** und Ihres Fremdbildes (Feedback)
- ▶ Die **Macht der Gedanken** — natürliche Ausstrahlung für souveräne Gesprächsführung
- ▶ Gewinnendes und **überzeugendes Auftreten** in jeder Situation
- ▶ **Zielführende und erfolgreichere** Besprechungen, Präsentationen und Vorträge
- ▶ Selbstbewusst und **sicher auftretende Mitarbeiter** werden positiv mit den Produkten assoziiert
- ▶ **Positive Ausstrahlung** und Wirkung wird auf das Unternehmen übertragen

Self-PreSensation® 2

Mit Charisma und Charakter überzeugend auftreten und begeistern

Dieses Seminar ist als Fortsetzung zu **Self-PreSensation® 1 – Wirkung und Auftreten** konzipiert.

Führungskräfte stehen oft vor dem Dilemma **Interessen durchsetzen** zu müssen und gleichzeitig **als Persönlichkeit anerkannt und respektiert** zu werden. Das ist insbesondere bei unpopulären aber nötigen Entscheidungen nicht immer leicht. Doch es gibt sie, die **Führungspersönlichkeiten**, denen die Mitarbeiter zur Seite stehen. Dazu bedarf es einer gewissen **Ausstrahlung**, der richtigen Kommunikation und einer sichtbaren, **professionell authentischen Persönlichkeit**.

Self-PreSensation® by Michael Moesslang ist Ihr Seminar für mehr Überzeugungskraft und Akzeptanz. Nicht Autorität kraft Position, Argumente oder Durchsetzungskraft, sondern **der Mensch** ist entscheidend.

Ihr Nutzen

- ▶ Nutzen Sie Ihr volles Persönlichkeits-Potential und treten Sie **souverän und sympathisch** auf
- ▶ Unterstreichen Sie **authentisch** Ihre verbale Kommunikation mit nonverbaler
- ▶ Gestalten Sie Ihre Gesprächsführung mit **charismatischer Ausstrahlung**
- ▶ Wie Sie **mit Sieger-Rhetorik** überzeugend und gewinnend auftreten
- ▶ Wie Sie **zielführend und erfolgreicher** Verhandlungen, Vorträge und Reden gestalten
- ▶ Ihre **Positive Ausstrahlung** und Wirkung wird auf das Unternehmen übertragen



Self-PreSensation® PSA

Persönlichkeitsstruktur – Menschen „lesen“, verstehen und gewinnen



Persönlichkeitsstruktur-Analyse: Rot, Grün oder Blau?

Wie oft reden Menschen aneinander vorbei? Wie oft wundert man sich über anderes Denken des Gegenübers? Mit der **PSA** können Sie **Ihr eigenes Denken** und vor allem **das Anderer** besser verstehen und aufeinander abstimmen.

Jeder Mensch ist anders, hat andere **Bedürfnisse, Erwartungen und Motive**. Das gilt für Sie und für jeden, mit dem Sie kommunizieren. Wenn Sie sich und die Unterschiede zu Anderen kennen, können Sie Ihre Kommunikation darauf abstimmen und dadurch mehr erreichen. **Self-PreSensation® PSA by Michael Moesslang** ist das Seminar mit der Persönlichkeitsstruktur-Analyse.

Sich selbst und **Anderer besser verstehen**, Konfliktursachen, Blockaden und Motive erkennen sowie selbst besser verstanden werden: in diesem Seminar lernen Sie Ihre **natürlich angelegten Erfolgsfaktoren** und Begrenzungen kennen. Michael Moesslang zeigt Ihnen und Ihren Kollegen, wie Sie **bessere Menschenkenntnis** erreichen und so mehr **Menschen überzeugen**. Sie erhalten ein Werkzeug, das Sie – viel leichter als andere Persönlichkeitsmodelle – **sofort in der Praxis** anwenden und bald nicht mehr missen möchten.

Ihr Nutzen

- ▶ Sie lernen Ihre **persönlichen Erfolgsfaktoren**, Begrenzungen und individuellen Potentiale kennen
- ▶ Sie nutzen diese ganz leicht in Gesprächen und Verhandlungen **bewusst und erfolgreich**
- ▶ Durch **praktische Übungen** sind Sie in der Lage, die Persönlichkeitsstruktur Anderer zu erkennen und sich auf sie einzustellen
- ▶ Sie optimieren Ihre **emotionale, empathische und soziale Kompetenz**
- ▶ Sie erfahren und lernen, wie auf diese Weise **Vertrauen, Motivation und Übereinstimmung** erreicht werden können
- ▶ Sie unterstützen Ihre **Team- und Führungskompetenz** durch gesteigerte Menschenkenntnis
- ▶ **Sicherheit und Erfolg** in schwierigen Kommunikationsprozessen

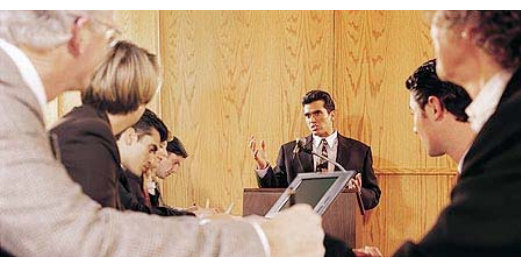
PreSensation® fördert Ihren Erfolg

Self-PreSensation® und **PreSensation®** wurden von Michael Moesslang entwickelt, um drei Dinge zu erreichen:

- ▶ Professionelle Authentizität
- ▶ Lebendiges, begeisterndes Auftreten
- ▶ Erfolgreiche, gewinnende Kommunikation

Das haben Sie als Teilnehmer davon

Zu **85 % entscheidet Persönlichkeit** über Erfolg, lediglich 15 % machen fachliche Qualitäten aus. Nicht Inhalte überzeugen, nur Sie sind für Ihren Erfolg verantwortlich. Kennen Sie Menschen, deren **Funke der Begeisterung** einfach bei jedem überspringt? Das können Sie trainieren!



Menschen wirken glaubwürdig, vertrauenswürdig und überzeugend, wenn sie es verstehen, **wirkungsvoll zu kommunizieren**.

Ihnen wird gerne zugehört, ihr Wort hat Gewicht **und der Erfolg stellt sich ein**. Es gelingt ihnen mit Leichtigkeit, andere für sich und ihre Ziele zu gewinnen. Es kommt darauf an, dass Sie die **Ergebnisse erzielen**, die Sie Ihren Zielen näher bringen!

Es gibt keine langweiligen Inhalte — ein Mensch mit **überzeugender Wirkung** fesselt mit jedem Thema seine Gesprächspartner und Zuhörer.

Gewinnen Sie die Menschen für Ihren Erfolg!

Das haben Sie als Unternehmen davon

Mit Persönlichkeit und Wirkung zu kommunizieren ist **die Schlüsselqualifikation für Führungskräfte und Manager**. Wer durch persönliche Wirkung überzeugt, repräsentiert Ihr Unternehmen Image-fördernd. Auftreten und Präsentations-Stil sind bedeutende und oft **unterschätzte Bestandteile der Corporate Identity**. Die persönliche Wirkung von Mitarbeitern entscheidet oft über den Erfolg von Projekten, Akquise, Aufträgen, Wettbewerbspräsentationen, Verhandlungen oder Personalwahl. Unternehmen sichern sich große Vorteile, wenn ihre Mitarbeiter **hohe kommunikative Fähigkeiten** und eine **positive Wirkung** haben.



Vorteile

Vorträge und Seminare zu **Self-PreSensation®** und **PreSensation®** bieten vielfältige Nutzen:

- ▶ **Sich präsentieren** in Meetings, im Team, in der Führung, beim Kunden oder auf der Bühne
- ▶ **Das Unternehmen** und seine Leistungen und Produkte präsentieren
- ▶ Mit komplexen Themen **überzeugen** im Verkaufsgespräch, bei Fachpräsentationen, bei Vorträgen
- ▶ **Öffentlich auftreten** wie z. B. bei Pressekonferenzen, Interviews, Podiumsdiskussionen, Talk-Shows
- ▶ Zu Kunden und Partnern ein **Beziehungs- und Vertrauensverhältnis** aufbauen

Ihr Referent und Trainer

[Michael Moesslang](#), Dipl. Kommunikationswirt BAW, 5 Sterne Redner, Top 100 Excellence Trainer, Coach und Autor, ist der Experte für **PreSensation®**. Seine mitreissenden Keynote-Vorträge und Seminare zu den Themen Präsentation und Rhetorik, sowie persönliche Wirkung und Körpersprache motivieren, seine gelebte und stimmige **professionelle Authentizität** überzeugt.



Seine Überzeugung ist, dass jeder einzelne durch die eigene **persönliche Wirkung und Selbstsicherheit** im Auftreten zum positiven Botschafter für sein Unternehmen wird. Als Experte seines Faches bezieht er aktuelle Erkenntnisse aus Psychologie und Verhaltenswissenschaften ein und *schafft dadurch* nachhaltigen Nutzen. Michael Moesslang aktivierte als Vortragsredner und Lehrbeauftragter – z. B. St. Galler Business School – bereits Zuhörer in über 1.000 **Vorträgen und Präsentationen**. Referenzen und Stimmen finden Sie im [Internet](#).

Kurzvita

Seit 2000	Speaker, Trainer und Coach
Seit 1990	Dozent
1986–2003	Kommunikations-Designer und Kommunikations-Berater, Inhaber einer Werbeagentur
1982–1989	Studium Kommunikations-Designer und Kommunikationswirt
1982	Abitur
9. 12. 1961	geboren in Rosenheim

Der Unterschied, der den Unterschied macht

Dreizehn **gute Gründe**, warum Seminare von und mit Michael Moesslang anders sind:

- ▶ **Experte:** Mit Michael Moesslang erleben Sie den Experten zu **PreSensation®**
- ▶ **Wirkung:** Statt überholter Lehrmeinung zählt nur die wahre Kraft der Überzeugung
- ▶ **Konzentration:** Im Mittelpunkt steht die Persönlichkeit des Teilnehmers, nicht Techniken
- ▶ **Getestet:** Michael Moesslang hat in über 1 000 eigenen Vorträgen jede Empfehlung selbst überprüft
- ▶ **Erfahrung:** Michael Moesslang hat 20 Jahre Praxis als Inhaber einer Werbeagentur und 20 als Dozent und Trainer
- ▶ **Authentizität:** Michael Moesslang lebt vor was er lehrt
- ▶ **Evolution:** Nur durch kontinuierliche Entwicklung kann das hohe Niveau gehalten werden
- ▶ **Klarheit:** Das Feedback ist geprägt von Offenheit und Fairness
- ▶ **Board-Quality:** Offener und gleichberechtigter Umgang mit Vorständen und Geschäftsleitung
- ▶ **Wertschätzung:** Michael Moesslangs Seminarstil ist geprägt von Achtung und Aufrichtigkeit
- ▶ **Aktuell:** Das Ohr an internationalen Märkten auf der Suche nach neuen Trends und Ideen
- ▶ **Progress:** Michael Moesslang investiert ständig in eigene Weiterbildung
- ▶ **Bedürfnisse:** Mit einem riesigen Fundus wirkungsvoller Übungen und umfassendem Know-how geht Michael Moesslang gezielt und flexibel auf das Niveau und die Wünsche der Teilnehmer ein

 **Vorträge**

Das Vortrags-Angebot mit Michael Moesslang auf deutsch und englisch

- ▶ **Juwel statt Kiesel**
So werden Sie zum Juwel, professionell authentisch
- ▶ **Professionelle Authentizität**
Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind
- ▶ **Self-PreSensation®**
Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen!
- ▶ **Besser wirken — mehr erreichen**
Wie Sie mit dem Besten Ihrer Persönlichkeit gewinnend überzeugen
- ▶ **PreSensation®**
Schluss mit Langeweile: endlich überzeugend präsentieren!
- ▶ **PreSensation® enhanced**
Der nächste Schritt: gewinnend präsentieren!

 **Seminare**

Das Trainings-Angebot mit Michael Moesslang auf deutsch, englisch und hybrid

- ▶ **PreSensation® 1**
Schluss mit Langeweile – endlich überzeugend präsentieren!
- ▶ **PreSensation® 2**
Schluss mit Labern – endlich begeisternd reden!
- ▶ **PreSensation® 3**
Interessen statt Positionen – Lösungen statt Druck
- ▶ **Self-PreSensation® 1**
Wirken Sie: vertrauenswürdig und kompetent ankommen!
- ▶ **Self-PreSensation® 2**
Mit Charisma und Charakter überzeugend auftreten und begeistern
- ▶ **Self-PreSensation® PSA**
Menschen „lesen“, verstehen und gewinnen

Fordern Sie bitte ausführliche Informationen zu den Seminaren und Programmen an: [Mail](#)



Professionelle Authentizität

Warum ein Juwel glänzt und Kiesel grau sind
304 Seiten, 17 x 24 cm, brosch.,
29,95 €
ISBN 978-3-8349-2022-5



Referenzen & Presse

Die Frage nach der persönlichen Wirkung stellt sich für alle, die mit Kunden umgehen. Und die Tipps und Tricks, die Trainer wie Michael Moesslang in ihren Vorträgen weitergeben, eignen sich nicht nur für den Vortrag vor Apothekenkunden sondern auch für den „Auftritt“ in der Offizin.

Apotheke und Marketing 06/06

Wir möchten uns hiermit für Ihren Vortrag ... im Rahmen des Burger King EMEA Supply Chain Management Team Meetings bedanken. ... 2 Stunden nützliche Tipps mit auf den Weg gegeben. Insgesamt war die Resonanz auf Ihren lebendigen Vortrag bei allen Teammitgliedern, trotz der kulturellen Vielfalt, einstimmig sehr positiv. Gerne empfehlen wir Ihre Vorträge und Seminare sowohl Burger King intern wie auch extern weiter.

ppa. Rüdiger Hartmann, Burger King

Vielen Dank für den interessanten und im positiven und aktiven Sinne nachdenklich machenden Vortrag am 30. Mai 2007. Viele der von Ihnen vorgetragenen Punkte und Merkmale der persönlichen Wirkung sind einem eigentlich bekannt und irgendwie geläufig. Aber handelt man selbst immer danach? Ja, nein, na ja, vielleicht manchmal, oder doch eigentlich fast immer, oder? Während Ihres Vortrages fühlte ich mich hin und wieder dabei „erwischt“, dass ich es doch eigentlich besser weiß – aber nicht danach handle. Hier gilt es also, daran zu arbeiten.

Norbert Jothann

Mich hat die Klarheit beeindruckt, mit der Michael Moesslang sein Konzept für den unternehmerischen Alltag dargestellt hat. Seine persönliche Ausstrahlung und die professionelle Vortrags-

weise (ohne technischen Schnickschnack) sind überzeugend, und Nachfragen treffen auf hilfreiche Antworten.

Wolfgang Fänderl, CaP Center for Applied Policy Research

Ein Thema lässt mich nicht mehr los! Drei Tage Kurs „Persönliche Wirkung“ haben ausgereicht, meinen Blick zu richten auf die wesentlichen Dinge im Leben: auf meine Umwelt, meine Mitmenschen und auch auf mich selbst. Michael Moesslang hat es verstanden, von der ersten bis zur letzten Minute, seine Zuhörer zu begeistern – mit Engagement, mit Leidenschaft. Ein Vollprofi vom Scheitel bis zur Sohle! Seine Tipps und Tricks, seine plastischen Darbietungen sind praktische Lebenshilfe und berufliche Weiterbildung in einem, Gruppentherapie und Selbstmanagement vom Feinsten. Seine Kurse sollten zum Pflichtprogramm gehören – für jeden – der mit Menschen zu tun hat!

Bernd Czerniec, Siemens Enterprise Communications

